



**БЕТОН БАЗА**  
СЕТЬ БЕТОННЫХ ЗАВОДОВ

**ФРАНШИЗА**  
ТОРГОВОЙ КОМПАНИИ  
**ПО БЕТОНУ И РАСТВОРУ**

[www.imbeton.ru](http://www.imbeton.ru)

СОБСТВЕННЫЙ БИЗНЕС  
**В ВАШЕМ ГОРОДЕ**



**ГЕОГРАФИЯ ФРАНШИЗЫ БЕТОНБАЗА**  
**ПО ТЕРРИТОРИИ: МОСКВА И РФ**



**ФРАНШИЗА ДЛЯ ВСЕХ ГОРОДОВ РОССИИ С  
НАСЕЛЕНИЕМ ОТ 200 000 ЧЕЛОВЕК**

**НАС УЖЕ БОЛЕЕ 30 ФРАНЧАЙЗИ**



## 4 ПРИНЦИПА БИЗНЕСА ПО ФРАНШИЗЕ БЕТОНБАЗА

**ВЫГОДНО**  
ИНВЕСТИРОВАТЬ



**300 000**

рублей

СРЕДНЯЯ ПРИБЫЛЬ В МЕСЯЦ

**3-5**

месяцев

СРОК ОКУПАЕМОСТИ ФРАНШИЗЫ

**ЛЕГКО**  
ОТКРЫТЬ



**25** дней

СРОК ОТКРЫТИЯ ФРАНШИЗЫ

**1** персональный  
менеджер

ОТВЕЧАЕТ ЗА ВСЕ ЭТАПЫ

ОТКРЫТИЯ

**ПРОСТО**  
УПРАВЛЯТЬ



**4** часа в день

ЗАНИМАЕТ

УПРАВЛЕНИЕ БИЗНЕСОМ

**1** портал поддержки  
ПО ВОПРОСАМ ОТНОСИТЕЛЬНО

ФРАНШИЗЫ

**НРАВИТСЯ**  
СТРОИТЬ



**100** сотрудников

КОТОРЫЕ ЛЮБЯТ СТРОИТЕЛЬСТВО



## ПОЧЕМУ МЫ ПРОДАЕМ ФРАНШИЗУ?

### ЧТО ОТЛИЧАЕТ КОМПАНИЮ БЕТОНБАЗА ОТ ДРУГИХ ПРОЕКТОВ?



Мы видим свое дальнейшее **развитие вместе с партнерами** компании "БетонБаза", то есть с Вами! Нас уже более 30, присоединяйтесь!



Конечно, это реальные **результаты наших партнеров**. Желание и труд - и у них получилось! И теперь мы с гордостью можем заявить, что получится и у Вас!



Еще одна причина, по которой мы продаем франшизу, в том, что нам было очень обидно, когда звонили клиенты из других городов и просили организовать им заливку фундамента или монолитной плиты, но мы были вынуждены им отказывать из-за того, что **у нас нет ближайшего завода и техники**.



Теперь мы с **радостью направляем клиентов** из регионов **нашим партнерам** или клиенты звонят им напрямую!

ЧТО ТАКОЕ ФРАНШИЗА  
БЕТОНБАЗА

# ФРАНШИЗА БЕТОНБАЗА - ЭТО ТОРГОВЫЙ ДОМ



Торговый дом  
БетонБаза

+



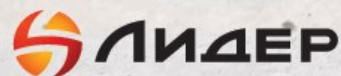
Бетонный  
завод

=



ДЕНЬГИ

ПОСТРОЕНО ПО МОДЕЛИ:

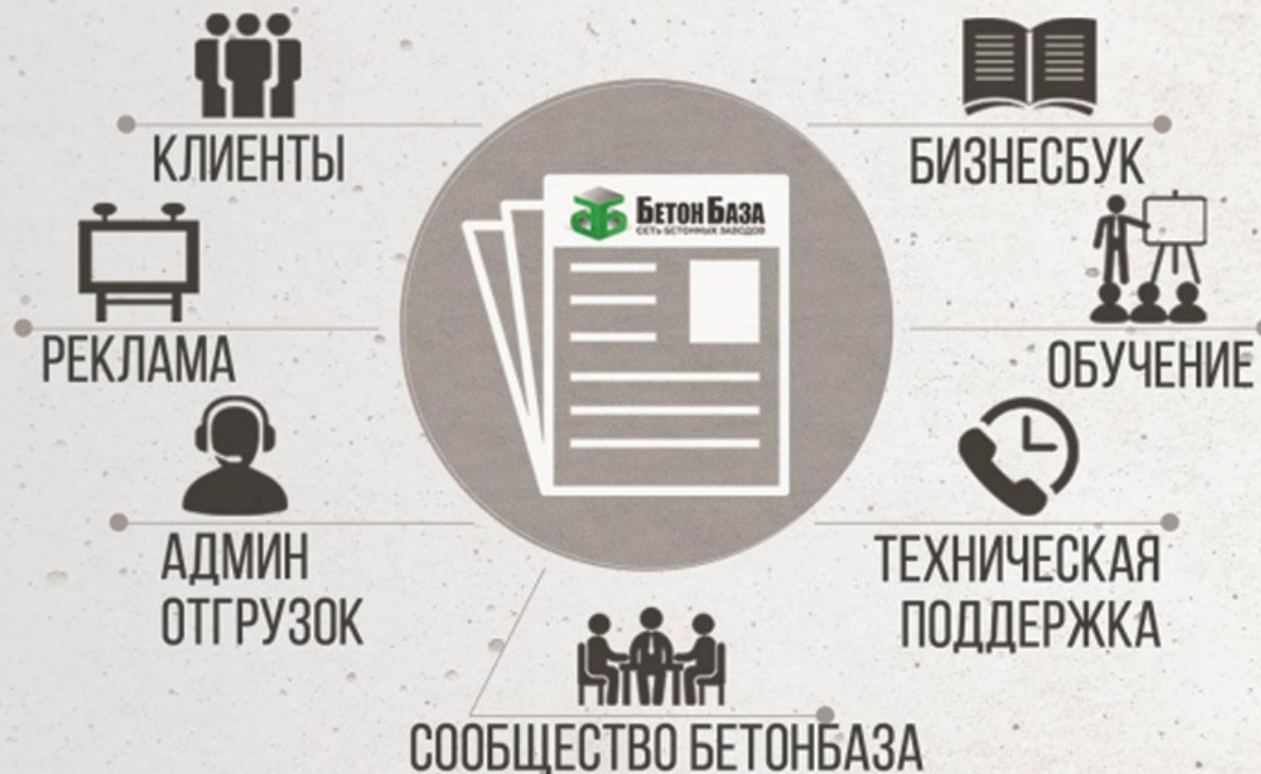


ФИНАНСОВО-СТРОИТЕЛЬНАЯ КОРПОРАЦИЯ «ЛИДЕР»



ТОРГОВЫЙ ДОМ «ПАРТНЕР»

# ТОРГОВЫЙ ДОМ БЕТОНБАЗА СОСТОИТ ИЗ:



ФРАНШИЗА БЕТОНБАЗА — ЭТО ТОРГОВЫЙ ДОМ ПО БЕТОНУ И РАСТВОРУ. ОН ПРИСОЕДИНЯЕТСЯ К БЕТОННОМУ ПРЕДПРИЯТИЮ И СТАНОВИТСЯ ЕГО АУТСОРС ОТДЕЛОМ ПРОДАЖ. БЫВАЕТ РАЗНОГО УРОВНЯ: БАЗОВЫЙ, СТАНДАРТ, ПРЕМИУМ И ТОРГОВЫЙ ДОМ. КАК РЕЗУЛЬТАТ — ВЫ ПОЛУЧАЕТЕ ПОСТОЯННЫЙ ПОТОК ЧИСТОЙ ПРИБЫЛИ В ВАШУ КАССУ ОТ КАЖДОЙ ПРОДАЖИ

## О КОМПАНИИ

### НИКОЛАЙ ПЛЕХАНОВ

Основатель Производственно-Торговой Компании БЕТОНБАЗА

Закончил Институт Маркетинга, Менеджмента и Финансов. Поставил под вопрос образование МГУ МБА Ломоносова и сконцентрировался на ежедневной практике бизнеса: учился у самых лучших бизнесменов России таких как: Оскар Хартман (КурьВир), Николая Фоменко (Marussia), Михаил Дашкиев и Петр Осипов (Бизнес Молодость), Олег Тинков (TKS Bank), Константин Машанский (ОфисПринтСервис) и т.д.

В 14 лет пошел работать носильщиком деревьев, с лесником в лесу деревья пилить и таскать. В 15 лет начал работать в качестве менеджера по продажам строительных материалов. Через 2 года открыл свой собственный магазин стройматериалов.

В 20 лет заработал свой первый миллион долларов на сети 436 залов игровых автоматов и 2х казино, но после 5 лет бросил "теневой" бизнес по внутренним убеждениям и начал всё с чистого листа

Начал работать в команде крупных бизнесменов России, основал сеть бетонных заводов БетонБаза. Результат БетонБаза за 2014 год: Оборот: бетон - 648 585 400 рублей, франчайзинг - 27 991 608, 62 филиала по России Активно проводил тренинги по публичным выступлениям для топ-менеджеров и является ментором для собственников бизнеса. В Настоящее время является основателем: Школа предпринимателей БизнесТайм и Франчайзинговая сеть бетонных заводов БетонБаза



Торговая организация,  
успешно работающая на рынке  
бетона уже более 5 лет.

## О КОМПАНИИ

### КОМПАНИЯ ООО ПТФ БЕТОН БАЗА

Мы продаем товарный бетон и раствор по Москве и Московской области,  
а Наши франчайзи - в других городах РФ и СНГ.





# ПРОИЗВОДСТВО И ПРОДАЖА БЕТОНА

## АНАЛИЗ И ПЕРСПЕКТИВЫ РЫНКА

Производство товарного бетона является очень перспективной отраслью экономики России.



### ОБЩАЯ СИТУАЦИЯ НА РЫНКЕ

Три последних года наблюдается постепенное увеличение темпов строительства в Москве, Московской области и других регионах России. **Поэтому производство бетона и его потребление повысилось к началу 2015 г. на 15-20%**

### ПРОГНОЗЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ОТРАСЛИ

Прогноз ближайших месяцев достаточно оптимистичным. По расчетам аналитиков **производство товарного бетона и продукции из него увеличится до конца 2015 на 15-17%.**

Общая стабилизация экономики России, постепенно обеспечит отрасли резкий подъем, уже **к 2020 году объемы выпуска бетона достигнут 1 кубометра на душу населения.**



## СРАВНЕНИЕ ФИНАНСОВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ПО ФРАНШИЗЕ

ПОКАЗАТЕЛЬ/ ФРАНШИЗА	ФРАНШИЗА БАЗОВЫЙ	ФРАНШИЗА СТАНДАРТ	ФРАНШИЗА ПРЕМИУМ	ТОРГОВЫЙ ДОМ ПОД КЛЮЧ
Паушальный взнос (Москва и Московская обл.), руб.	449 900	699 900	999 900	1 499 900
Паушальный взнос (города РФ), руб.	349 900	599 900	899 900	1 099 900
Стартовые инвестиции, руб.	20 520	40 440	91 728	143 288
Сроки окупаемости, мес.	6-8	4-6	3-5	4-8
Чистая прибыль, руб./мес.	50 000 - 150 000	100 000 - 300 000	100 000 - 500 000	300 000 - 1 500 000

# ТАБЛИЦА ТАРИФОВ ПО ФРАНШИЗЕ

ПОКАЗАТЕЛЬ/ ФРАНШИЗА	ФРАНШИЗА БАЗОВЫЙ	ФРАНШИЗА СТАНДАРТ	ФРАНШИЗА ПРЕМИУМ	ТОРГОВЫЙ ДОМ ПОД КЛЮЧ
Москва и Московская область	449 900	699 900	999 900	1 499 900
Другие города РФ	349 900	599 900	899 900	1 099 900
Сопровождение (руб. в месяц)	✗	✗	30 000	55 000
Эксклюзивное право ведения бизнеса на закрепленной территории	✗	✗	✗	1 999 900
Предоставление входящего потока клиентов (входящих звонков/в месяц)	5-20	20-40	40-150	50-200
Бизнес Бук ПРО, Юридический и Бухгалтерский учет, Штат сотрудников, ФИЛИАЛ	✗	✗	✓	✓
Сопровождение бизнеса и техподдержка по телефону	✗	✗	✓	✓
Бизнес Бук ПРЕМИУМ. Работа по б/налу с юристами. Юридическая и бухгалтерская поддержка	✗	✓	✓	✓
Предоставление бренда и отдельного интернет ресурса "БетонБаза"	✓	✓	✓	✓
Предоставление индивидуального интернет ресурса для привлечения клиентов	✓	✓	✓	✓
Сообщество Партнеров БетонБаза + Техподдержка в письменном виде	✓	✓	✓	✓
Бизнес Бук ГЛАВНЫЙ по ведению бизнеса с приложением	✓	✓	✓	✓

# СДЕЛАЙ БЕСПЛАТНЫЙ ТЕСТ БИЗНЕСА

## ПРЯМО СЕЙЧАС



Допустим что Вы частный клиент и у Вас есть заказ на 350 м<sup>3</sup> бетона марки М300 на гравии для заливки фундамента, тип фундамента: "плита", с доставкой 15 км от бетонного завода (от того, на который Вы звоните).

1

Позвоните на 5 бетонных заводов и предварительно обговорите заказ бетона (пример разговора: **Здравствуйте, нам нужен бетон марки М300 на гравии с доставкой 15 км от Вашего завода, сколько будет стоить?**). При возникновении дополнительных вопросов, отвечайте: **"Меня попросили узнать цену, вот я и интересуюсь"**. После огласки цены, скажите следующую фразу: **"Скажите пожалуйста, вот мы торговая организация, если мы отдадим Вам этот заказ, то на какие комиссионные мы можем рассчитывать?"**. После названных комиссионных вежливо скажите: **"Хорошо, я Вам перезвоню"** и вешаете трубку. (Если с данным вопросом переадресуют к другому человеку, то просто скажите ему тоже самое с самого начала!)

2

Посчитайте чистую прибыль. Например, комиссионные составили 200 руб/куб. Итого получается 350 кубов x 200рублей = 70 000 рублей за данный заказ

3

Подведем итоги: Теперь получается, что если бы у Вас был такой заказ, то Вы бы, прямо сейчас, стали богаче на 70 000 рублей (P.S. 5 заказов/месяц с этими параметрами организовать - это норма).



# СООБЩЕСТВО БЕТОНБАЗА

НАС БОЛЕЕ 62 ФИЛИАЛОВ ПО МОСКВЕ И РФ



Бетонный завод в Щербинке, ELKON производственной мощностью 60 м<sup>3</sup>, сырьевой запас на 4 000 м<sup>3</sup> бетонных смесей, 12 автобетоносмесителей MAN 7-12 м<sup>3</sup>, отгрузка производится круглосуточно

## НАШИ БЕТОННЫЕ ЗАВОДЫ

### БЕТОННЫЙ ЗАВОД В ЩЕРБИНКЕ



Московская область, г. Щербинка, ул. Южная, стр. 7

## НАШИ БЕТОННЫЕ ЗАВОДЫ

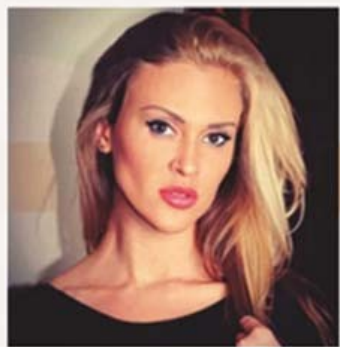
### БЕТОННЫЙ ЗАВОД В ПУШКИНО

Бетонный завод в Пушкино Российского производства, производственной мощностью 40 м<sup>3</sup>, сырьевой запас на 2 500 м<sup>3</sup> бетонных смесей, 8 автобетоносмесителей 7-12 м<sup>3</sup>, отгрузка производится круглосуточно



Московская область, г. Пушкино, Курдинское шоссе, д. 3

# КЕЙСЫ, ОТЗЫВЫ НАШИХ ФРАНЧАЙЗИ



**КРИСТИНА**

27 ЛЕТ · Г. МОСКВА

**УВЕЛИЧИЛА ПРИБЫЛЬ В 6 РАЗ НА МОНОЛИТНОМ БИЗНЕСЕ**

**БЫЛО: 80 000 РУБ/МЕС**

**СТАЛО: 500 000 РУБЛЕЙ/В МЕСЯЦ**

ВСЕГДА СТРАШНО ДЕЛАТЬ ПЕРВЫЕ ШАГИ.... НО ЕСЛИ ТЫ ДОВЕРИЛСЯ ПРОФЕССИОНАЛАМ, СЛЕДУЕШЬ ПРОЙДЕННОМУ ИМИ ПУТИ, ТО ВИДИШЬ КАК СТРЕМИТЕЛЬНО МЕНЯЕТСЯ ТВОЯ ЖИЗНЬ! У МЕНЯ ЕСТЬ ЗАМЕЧАТЕЛЬНЫЙ УЧИТЕЛЬ И ПОДДЕРЖКА В ЛИЦЕ КОМПАНИИ БЕТОНБАЗА, И ЗА ЭТО Я ВАМ БЛАГОДАРНА!



**АЛЕКСАНДР ПИДДУБЧИШИН**

28 ЛЕТ · Г.МОСКВА

**УВЕЛИЧИЛ ПРИБЫЛЬ В 12 РАЗ НА МОНОЛИТНОМ БИЗНЕСЕ**

**БЫЛО: 20 000 РУБ/МЕС**

**СТАЛО: 250 000 РУБЛЕЙ/В МЕСЯЦ**

ХОЧУ СКАЗАТЬ О ТОМ, ЧТО СТРОИТЕЛЬНАЯ ФРАНШИЗА ЭТО ТО, ЧТО Я ДАВНО ИСКАЛ. И ВОТ НАКОНЕЦ ТО КУПИЛ ФРАНШИЗУ БЕТОНА И ЭТО НЕ ТОЛЬКО СУЩЕСТВЕННЫЙ СКАЧОК В ПРОФЕССИОНАЛЬНОМ ПЛАНЕ, НО И В МАТЕРИАЛЬНОМ! СТРОИТЕЛЬНАЯ ФРАНШИЗА В БЕТОНЕ ОТЛИЧНО РАБОТАЕТ, СПАСИБО!!



**ЕЛЕНА И МАРГАРИТА**

24 ГОДА · МОСКОВСКАЯ ОБЛАСТЬ

**УВЕЛИЧИЛИ ПРИБЫЛЬ В 5 РАЗ НА МОНОЛИТНОМ БИЗНЕСЕ**

**БЫЛО: 30 000 РУБ/МЕС**

**СТАЛО: 150 000 РУБЛЕЙ/В МЕСЯЦ**

ВМЕСТЕ РАБОТАЛИ В СТРАХОВЫХ КОМПАНИЯХ. РЕШИЛИ ПРИОБРЕСТИ ФРАНШИЗУ БЕТОНБАЗА. СЛОЖИЛИ СВОИ КАПИТАЛЫ И УЖЕ В ПЕРВЫЙ МЕСЯЦ ЗАРАБОТАЛИ 150ТЫС.РУБ. ВСЁ БЛАГОДАРЯ ПОДДЕРЖКЕ КОМПАНИИ БЕТОНБАЗА! ВСЕ ЗАЯВЛЕННЫЕ УСЛОВИЯ ВЫПОЛНЯЮТСЯ В ПОЛНОМ ОБЪЕМЕ!



# КЕЙСЫ, ОТЗЫВЫ НАШИХ ФРАНЧАЙЗИ



## НАТАЛЬЯ НИЛОВА

41 ГОД · МОСКОВСКАЯ ОБЛАСТЬ

**УВЕЛИЧИЛ ПРИБЫЛЬ ДО 250 000 НА МОНОЛИТНОМ БИЗНЕСЕ**

БЫЛО: 0 РУБ./МЕС

СТАЛО: 250 000 РУБЛЕЙ/В МЕСЯЦ

НИКОГДА НЕ ВЕРИЛИ, ЧТО ЭТО РАБОТАЕТ. НО ВСЕ ЖЕ РЕШИЛИСЬ И КУПИЛИ СТРОИТЕЛЬНУЮ ФРАНШИЗУ, И РАДЫ! БЕТОНБАЗА СРАЗУ ЖЕ ДАЛА РЕЗУЛЬТАТ! МЫ ПОНИМАЕМ, ЧТО ТЕПЕРЬ НАШ БИЗНЕС БУДЕТ ТОЛЬКО РАСТИ! СПАСИБО!



## КИРИЛЛ ПОРОШИН

23 ГОДА · МОСКВА

**УВЕЛИЧИЛ ПРИБЫЛЬ ДО 80 000 НА МОНОЛИТНОМ БИЗНЕСЕ**

БЫЛО: 0 РУБ./МЕС

СТАЛО: 80 000 РУБЛЕЙ/В МЕСЯЦ

ПЕРВЫЕ 3-4 МЕСЯЦА Я СИДЕЛ БЕЗ ДЕНЕГ ПОТОМУ, ЧТО НЕ ЗНАЛ КАК ЭТО РАБОТАЕТ. НО ПРИ ПОДДЕРЖКЕ БЕТОНБАЗА Я НАШЕЛ ИМЕННО ТО НАПРАВЛЕНИЕ, В КОТОРОМ Я РАЗВИВАЮСЬ. БИЗНЕС В СТРОИТЕЛЬСТВЕ — НЕ ДЛЯ СЛАБОНЕРВНЫХ. ЗДЕСЬ НУЖНО БЫТЬ, НАСТОЙЧИВЫМ, КОММУНИКАБЕЛЬНЫМ. ВАЖНО НЕ ЧТО ТЫ ПРОДАЕШЬ, А КАК ТЫ ПРОДАЕШЬ.



## АЛЕКСАНДР СОЛОВЬЕВ

25 ЛЕТ · ВОРОНЕЖ

**УВЕЛИЧИЛ ПРИБЫЛЬ В 60 РАЗ НА МОНОЛИТНОМ БИЗНЕСЕ**

БЫЛО: 0 РУБ./МЕС

СТАЛО: 60 000 РУБЛЕЙ/В МЕСЯЦ

САМЫЙ ТЯЖЕЛЫЙ ЭТАП — ЭТО ПЕРВЫЕ ШАГИ. ТАК КАК ОПЫТА НЕДОСТАТОЧНО ВОЗНИКАЛО ОГРОМНОЕ КОЛИЧЕСТВО НЕПОНЯТНЫХ СИТУАЦИЙ И НУЖНО БЫЛО КАК-ТО ИХ РЕШАТЬ. НО Я ВСЕГДА МОГ ОБРАТИТЬСЯ И ОБРАЩАЛСЯ В СООБЩЕСТВО, ГДЕ МНЕ ВСЕГДА ДОСТАТОЧНО БЫСТРО ПОМОГАЛИ ЛЮДИ, У КОТОРЫХ ЕСТЬ ОПЫТ

# КЕЙСЫ, ОТЗЫВЫ НАШИХ ФРАНЧАЙЗИ



## АЛЕКСАНДР КОЖИН

32 ГОДА Г. ПОДОЛЬСК

УВЕЛИЧИЛ ПРИБЫЛЬ ДО 150 000 НА МОНОЛИТНОМ БИЗНЕСЕ

БЫЛО: 0 РУБ/МЕС

СТАЛО: 150 000 РУБЛЕЙ/В МЕСЯЦ

Я КУПИЛ ФРАНШИЗУ КАК ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЙ БИЗНЕС. У МЕНЯ НЕ ОЧЕНЬ ВПЕЧАТЛЯЮЩИЕ РЕЗУЛЬТАТЫ, НО МНЕ ВСЕ НРАВИТСЯ, Я ДОВОЛЕН. МОГУ БЫТЬ В ЛЮБОМ МЕСТЕ И ДЕЛАТЬ СВОЮ РАБОТУ ПО ТЕЛЕФОНУ. СООБЩЕСТВО БЕТОНБАЗА — ЭТО КРУТО. МОЕ ДЕЛО РАСТЕТ И ПРОДВИГАЕТСЯ. СПАСИБО!



## БЕЛОВА ЕВГЕНИЯ

27 ЛЕТ Г. ЛЮБЕРЦЫ

УВЕЛИЧИЛА ПРИБЫЛЬ ДО 200 000 НА МОНОЛИТНОМ БИЗНЕСЕ

БЫЛО: 0 РУБ/МЕС

СТАЛО: 200 000 РУБЛЕЙ/В МЕСЯЦ

ДОЛГО СОМНЕВАЛАСЬ КУПИТЬ ФРАНШИЗУ ИЛИ НЕТ, ТАК КАК БЫЛИ СТРАХИ, НО Я ПЕРЕБОРОЛА СВОЙ СТРАХ — И ЭТО БЫЛО ПРАВИЛЬНОЕ РЕШЕНИЕ. МНЕ ВСЕГДА БЫЛО ИНТЕРЕСНО ПОПРОБОВАТЬ СЕБЯ В ЭТОМ БИЗНЕСЕ. Я ОЧЕНЬ РАДА ЧТО ЯВЛЯЮСЬ ПАРТНЕРОМ БЕТОНБАЗА.



## НИКОЛАЙ ПЛЕХАНОВ

29 ГОДА Г. МОСКВА

УВЕЛИЧИЛ ПРИБЫЛЬ В 25 РАЗ НА МОНОЛИТНОМ БИЗНЕСЕ

БЫЛО: 30 000 РУБ/МЕС

СТАЛО: 800 000 РУБЛЕЙ/В МЕСЯЦ

РАБОТАЛ В КОМАНДЕ КРУПНЫХ БИЗНЕСМЕНОВ РОССИИ, ВОЗГЛАВЛЯЛ СЕТЬ СТРОИТЕЛЬНЫХ МАГАЗИНОВ СТРОЙМАРКЕТ. В 25 ЛЕТ ПРОВОДИЛ ТРЕНИНГИ ПО ПУБЛИЧНЫМ ВЫСТУПЛЕНИЯМ ДЛЯ ТОП-МЕНЕДЖЕРОВ И ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ КОНСУЛЬТАЦИИ ДЛЯ СОБСТВЕННИКОВ БИЗНЕСА ПО СТРОИТЕЛЬНОМУ БИЗНЕСУ.



# БЕТОН БАЗА

СЕТЬ БЕТОННЫХ ЗАВОДОВ



Центральный офис: 129343, Москва, м. Ботанический Сад,  
проезд Серебрякова, д. 14, БЦ "СильверСтоун", строение 6, оф. 6308



+ 7 (495) 248 01 45  
(МНОГОКАНАЛЬНЫЙ)



3903465@gmail.com



[www.imbeton.ru](http://www.imbeton.ru)

СДЕЛАТЬ ПЕРВЫЙ ШАГ  
очень просто!